

LA NÉGOCIATION ET LE DÉLÉGUÉ SYNDICAL



PUBLIC ET PRÉREQUIS

- Les actuels et futurs délégués syndicaux
- Élus CSE
- Inter ou Intra entreprise
- Aucun prérequis nécessaire.
- Formation accessible aux personnes en situation de handicap (nous consulter).

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les missions et moyens du délégué syndical
- Connaître les négociations obligatoires dans l'entreprise
- Appréhender les différentes normes des accords collectifs
- Appréhender la négociation en pratique

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- En présentiel.
- Cette formation alterne apports théoriques et exercices de mise en situation.
- Remise du support détaillé en début de formation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- QCM

INTERVENANTS

- Alexandra LEKKAKOS
- Amandine LAB

PROGRAMME

→ TOUR DE TABLE

THÈME 1 : LE MANDAT DE DÉLÉGUÉ SYNDICAL

- Sa désignation
- Ses missions
- Ses moyens

THÈME 2 : LES NÉGOCIATIONS OBLIGATOIRES

- Dispositions générales et cadre juridique
- La marge de manœuvre de la négociation périodique
- Les "3 blocs" de l'articulation des normes
- Déroulement des négociations
- Conditions de validité des accords
- Issue des accords
- La vie des accords

THÈME 3 : LA NÉGOCIATION EN PRATIQUE

- Contenus des négociations
- Préparer ses négociations avec les salariés
- Préparer ses négociations avec le CSE
- Préparer ses négociations avec le syndicat
- Stratégie de la négociation
- La communication avec les salariés en lien avec les négociations

→ TOUR DE TABLE ET QCM